

問答題 (每題 20 分)

1. 相較於國內交易，國際貿易在哪些方面有較高的風險？如何因應？請列舉五項說明之。

答：請參見《函授週刊》第 254 期 P108~109 第一題。

	複雜性及風險	應對方式
1	因文化、風俗、語言等的不同，容易造成買賣雙方的認知差異，進而引起交易糾紛	深入了解貿易對象國之文化及商業習慣，並以雙方皆能通曉之語言溝通
2	市場調查、信用調查不易，可能因資訊不足產生信用風險	善用現代資訊科技，找尋理想的貿易對象。委由專業信用調查機構查核貿易對象的信用狀況。善用輸出保險或應收帳款買斷等工具，將風險轉嫁予專業機構
3	法令規章、管制措施、貿易制度等等規定不同，導致作業難度及成本增加。	應熟悉本國及貿易對象國家之有關法律規定，並隨時注意法規的修正情形
4	貨物運輸風險高	善用貨物運輸保險，以降低風險
5	進出口作業須受相關國際慣例或國際協定的約束	應了解相關的國際慣例（如 UCP、Incoterms 等）及公約（如聯合國國際貨物買賣契約公約 CISG 等），並遵守之
6	因使用外幣交易，而產生匯兌風險	出、進口以相同幣別交易，以自然避險。善用金融工具，採取適當的匯率避險措施
7	貨物進出口時須辦理通關手續	了解各國海關規定，並善選適合的報關業者或貨代

2. 為何貨櫃運送貨物不宜採用 FAS、FOB、CFR 及 CIF 條件？依序宜改採哪些條件？

答：請參見《函授週刊》第 254 期 P111 第五題。

**答 1.** 因 FAS、FOB、CFR 及 CIF 等四個條件為「適用於海運及內陸水運」的條件，僅適用於以散裝船（傭船）運送的情形，若為貨櫃船運、空運、陸運或複合運送（即過程中使用兩種以上的運送模式），則應採用「適用於任何或多種運送方式」的條件。這是因為以貨櫃運輸時，貨物在送交指定地點後，貨物的掌控權即由賣方轉移到運送人，風險移轉點在指定地會比在港口更適合，故貨櫃運送應選用適用於任何或多種運送方式的條件。

2. 在以貨櫃運送的情況下，FAS、FOB、CFR 及 CIF 等條件依序宜改採對應的「適用於任何或多種運送方式」下的 FCA、FCA、CPT 及 CIP 條件。

3. 國際貿易契約的基本條件有哪些條件？一般條件又有哪些？

答：請參見《函授週刊》第 254 期 P115 第三題。

- 答**1. 國際貿易契約的基本條件共有品質、數量、價格、付款、裝運、包裝及保險等七個交易條件。
2. 「一般條件」則為七項主要條件外的其他所有次要條件，例如：索賠條件、仲裁條件、準據法、不可抗力條件、智慧財產權條件、檢驗條件等。

4. 請依 Incoterms2020 的規定，完成下表(請填入買方或賣方) (此題請直接將答案填入表格，每格 1 分)

貿易條件	出口通關費用	主運送段運費	保險費	進口通關費用	運輸風險承擔
FAS	賣方	買方	買方	買方	買方
FOB	賣方	買方	買方	買方	買方
CFR	賣方	賣方	買方	買方	買方
CIF	賣方	賣方	賣方	買方	買方
DDP	賣方	賣方	賣方	賣方	賣方

5. 何謂穩固報價？穩固報價包含哪些條件？

答：(1)穩固報價：具有「要約」性質的報價，又稱有效報價。

(2)請參見《函授週刊》第 254 期 P116 第六題。

- 答**穩固報價需同時具備以下三項條件：
1. 報價中明確表示願依所報條件交易的意願：若報價中有所保留或附帶其他要求則不為穩固報價。
  2. 報價須向特定人發出：穩固報價須向特定的對象報價。若報價是向不特定人發出，例如價目表，則為非穩固報價。
  3. 報價內容須明確：報價內容須具體說明貨物名稱、數量以及價格等三項，方為明確。